



Alta formazione in Apprendistato a.a. 2023/2024

**Master in
INTERNAZIONALIZZAZIONE DEI PROCESSI AZIENDALI**

www.masterinterpro.it

Ragione Sociale: Gusti d'Italia S.r.L

Sede Azienda: Torino

Sito web azienda: www.gustiditalia.com

Breve descrizione dell'azienda: la nostra società si dedica all'esportazione di prodotti alimentare e bevande italiane. Annoveriamo tra i nostri partner alcuni dei più importanti distributori e produttori in Italia : Ferrero, San Pellegrino, Lavazza, De Cecco, Barilla, Voiello, Pavesi, Mulino Bianco, Peroni, Martini e molti altri marchi italiani. Abbiamo inoltre diverse partnership con alcuni produttori artigianali piemontesi di pasta, cioccolato e salse.

Esportiamo in oltre di 50 paesi nel mondo e siamo in grado di fornire una vasta gamma di cibi e bevande italiani, in tempi ragionevoli, dotati delle necessarie certificazioni.

Siamo certificati BRC Agent and Broker dal 2020.

Stiamo lavorando per ottenere la certificazione AEO e B-CORP.

Ruolo previsto in azienda per il candidato:

Gestire tutta la documentazione necessaria per la vendita e per l'esportazione UE ed extra UE

Gestire le relazioni e la tracciabilità di esportazioni UE ed extra UE

Gestire i flussi post-contrattuali

Gestire le relazioni commerciali con i clienti

Analisi di mercato e di prodotto

Fidelizzazione della clientela

Svolgere azioni di marketing e commerciali periodiche



Gestione e partecipazione a fiere

Gestire documenti specifici su richiesta (free sale certificate, certificate of origin, EAD, CMR, MRN)

Processi e pratiche di certificazione BRC agenti e broker

E' previsto lo smart working, tutto il nostro staff lavora già in smartworking.

Area aziendale a cui afferisce il candidato:

Ufficio commerciale

Modalità e forme contrattuali

Normativa doganale per esportazione UE ed extra UE

Profilo richiesto: come azienda commerciale, non necessitiamo di candidati con profili stampo tecnico o ingegneristico.

Soft skills:

Pacchetto Office e gestionale aziendale

Lingue straniere: inglese (obbligatorio), eventuali altre conoscenze linguistiche possono essere utili esportando in diversi paesi del mondo

Applicativi informatici aziendali

Modalità e forme contrattuali

Ruoli con cui il candidato dovrà interfacciarsi:

ufficio acquisti e commerciale, amministrazione

Competenze che il candidato raggiungerà alla fine del percorso formativo:

Applicativi informatici aziendali

Modalità e forme contrattuali

Normativa doganale per esportazione UE ed extra UE