



Alta formazione in Apprendistato a.a. 2024/2025

**Master in
INTERNAZIONALIZZAZIONE DEI PROCESSI AZIENDALI**

<https://www.masterinterpro.it/>

Dati dell'impresa

Ragione Sociale: COVEMA Vernici Spa

Sede Azienda: DRUENTO (TO)

Sito web azienda: www.covemagroup.com

Breve descrizione dell'azienda: Covema Vernici Spa produce pitture, vernici e resine decorative per le superfici interne ed esterne dell'edilizia residenziale, commerciale e industriale.

E' proprietaria di differenti brand specializzati su alcuni settori o canali distributivi del proprio settore (vedi sito), con i quali si presenta sul mercato italiano e su diversi mercati esteri come azienda focalizzata nella decorazione e protezione dell'edilizia.

Ruolo previsto in azienda per il candidato: il candidato lavorerà al fianco della Direzione Commerciale per gestire e sviluppare le esportazioni del Gruppo Covema che al momento rappresentano poco meno del 10% del fatturato aziendale.

Per la gestione dei clienti attuali dovrà mantenere regolari contatti e individuare elementi e strumenti per migliorare la Customer Relation. Dovrà predisporre i materiali marketing atti a presentare nuovi progetti di sviluppo alla clientela e predisporre, insieme al Marketing Aziendale, strumenti di Content Marketing Digitale da utilizzare per comunicare agli attuali clienti e ai potenziali Lead.

Dovrà anche lavorare all'individuazione di nuovi mercati e alla messa a punto della strategia di attacco di tali mercati.



Dovrà sviluppare una base di competenze tecniche sui prodotti dell'azienda per poter rispondere alle domande più specifiche dei clienti. Dovrà essere in grado di interfacciarsi con gli specialisti esterni per la messa a punto della contrattualistica internazionale. Potrà svolgere una parte del proprio lavoro in smartworking con modalità da concordare con l'azienda in funzione delle reciproche necessità.

Area aziendale a cui afferisce il candidato: Area Vendite e Commerciale, Laboratorio Tecnico, Area Marketing

Profilo richiesto: il candidato sarà preferibilmente un laureato in marketing e commercio internazionale. Deve avere avuto una parte significativa del proprio percorso di studi svolto all'estero in lingua inglese. Una seconda lingua fluente ed una eventuale esperienza aziendale sul tema export sono titoli preferenziali

Soft skills: il candidato deve avere eccellenti capacità relazionali per potersi interfacciare con le diverse funzioni aziendali alle quali dovrà rivolgersi per portare a compimento i propri compiti, dovrà avere la volontà di conoscere i nostri prodotti in maniera abbastanza approfondita e dovrà essere disponibile a svolgere il proprio ruolo con orari molto flessibili anche in funzione delle necessità dei clienti.

Ruoli con cui il candidato dovrà interfacciarsi: Responsabile Commerciale, Responsabile Assistenza Tecnica, Responsabile Marketing

Competenze che il candidato raggiungerà alla fine del percorso formativo: alla fine del percorso formativo, il candidato sarà in grado di gestire l'area export di una PMI come Covema Vernici Spa essendo responsabile della gestione e dello sviluppo di tale area.